

Sales Representative, regio Limburg



Wie zijn wij?

Ons bedrijf is een familiale KMO met een lange traditie van trouwe toelevering van decoratief en bruto plaatmateriaal naar de interieurbouw en gespecialiseerde houthandel (B2B), met vestigingen in Harelbeke (West-Vlaanderen) en Malle (Antwerpen).

Wie ben jij?

Als geboren verkoper ben je communicatief en georganiseerd en kan je terugvallen op uitstekende onderhandelingsvaardigheden. Je bent klant- en resultaatgericht en beschikt over een grote portie doorzettingsvermogen en werklust. Uiteraard beschik je ook over goede verkooptactieken.

Wat verwachten wij van jou?

Je bewerkt en onderhoudt een aantal bestaande klantenrelaties en zorgt ervoor dat de relevante personen binnen de organisatie van de klant op de hoogte zijn van onze producten. Je brengt nieuwe klanten aan en zorgt eveneens voor de administratieve opvolging hiervan.

Je bent de link in concrete dossiers tussen onze partner-leverancier, onze klant, de architect en de bouwheer. Verder werk je nauw samen met de commerciële directie en onze productspecialisten.

Jouw profiel

- Master (of evenwaardig door ervaring).
- Je bent commercieel, resultaatgericht en een enthousiaste teamplayer.
- Ons team is Nederlands- en Franstalig, maar ook een degelijke kennis van het Engels is wenselijk.
- Ervaring in of relaties binnen de interieursector is een pluspunt!



Aanbod

Een aangename en professionele werkomgeving in moderne kantoren, vlot bereikbaar in de Antwerpse Kempen. Je komt terecht in een no-nonsens omgeving met een vlakke structuur. Zin voor initiatief juichen we toe! Je geniet van een volwaardig salarispakket in verhouding tot je ervaring en competenties, inclusief bedrijfswagen, GSM en laptop.

Interesse?

Mail uw CV en motivatiebrief naar An Smits a.smits@beveka.be
Meer info online op www.triplaco.be en www.beveka.be